

## PRESSEMITTEILUNG

# Grow Together Tour 2026: STARFACE, estos und Gamma Deutschland erstmals auf gemeinsamer Roadshow

**Neun Termine im März und April in DACH / Events mit Technologieausstellung, Vorträgen und praxisorientierten Workshops / Detaillierte Einblicke in die neue Vertriebsorganisation Gamma Sales, die Neuaufteilung der Partnergebiete und das vereinheitlichte Partnerprogramm**

**Karlsruhe, Starnberg, Hof, 10. Februar 2026.** Unter dem Dach der neugegründeten Vertriebsorganisation Gamma Sales gehen die zur Gamma-Gruppe gehörenden Unternehmen STARFACE, estos und Gamma Deutschland von 04. März bis 22. April 2026 erstmals gemeinsam auf Tour – mit Stopps in Wien, Luzern, Berlin, Leipzig, Nürnberg, München, Hamburg, Dortmund und Hockenheim. Bei der „Grow Together Tour 2026“ verraten die Schwestergesellschaften der Community unter anderem, wie sich der Vertrieb jetzt organisiert und von welchen Synergieeffekten das Partner-Ökosystem profitieren wird – sowohl technologisch als auch vertrieblich.

„Durch die Zusammenführung dreier separater Roadshow-Formate zu unserer ‚Grow Together Tour‘ entsteht ein Event, das inhaltlich zwar breiter aufgestellt und strategisch ganzheitlich gedacht ist, aber für die Teilnehmer gleichzeitig deutlich effizienter wird“, erklärt Dr. Alexander Seyferth, Geschäftsführer von Gamma Sales. „Unsere Partner erhalten so alle Informationen und Ansprechpartner gebündelt an einem Ort – ohne drei verschiedene Termine im Kalender zu blockieren.“

Unter dem Motto „Grow Together“ wartet Gamma Sales mit einem abwechslungsreichen Programm auf: Das klar strukturierte Event bietet – neben einer kompakten Technologie-Ausstellung – Vorträge und praxisorientierte Workshops, um Partnern gebündeltes Knowhow rund um das übergreifende Gamma-Portfolio, von UCC bis Connectivity, zu vermitteln. Dank konkreter Use Cases, Live-Demos und Best Practices erhalten die Teilnehmer einen ganzheitlichen Blick auf das Lösungsangebot der Gamma-Gruppe und die damit verbundenen attraktiven Cross- und Upselling-Potenziale. Darüber hinaus lassen die Events viel Raum für das Networking und den direkten Austausch mit dem Gamma Sales Team und dem neu geschaffenen „More Business Team“. So können sich die Teilnehmer detailliert über die Neuaufteilung der Partnergebiete und das vereinheitlichte Partnerprogramm informieren und ihre neuen Ansprechpartner kennenlernen.

### Die Programm-Highlights der Grow Together Tour 2026:

- KI-Lösungen mit Gamma Sales: Überblick und Live-Demonstrationen
- Neuheiten in Leitungen, Connectivity und SIP
- Gamma und STARFACE SIP Business
- Gamma Carrier Business
- Clients: Portfolio, Unterschiede und Vorteile
- Cloud-Strategie: Wann setze ich welches Modell ein?
- Cross- und Upselling: Mehrwert „alles aus einer Hand“ für Partner
- Live-Demos: von Unified Communications bis DSL und KI-Anwendungen

„Dank unserer übergreifenden Vertriebsstruktur, dem ganzheitlichen Portfolio und den daraus entstehenden Synergien, können wir mit unseren Partnern ab sofort wesentlich strategischer zusammenarbeiten und jederzeit passgenaue Lösungen erarbeiten“, betont Dr. Alexander Seyferth. „In dieser Konstellation haben wir die besten Chancen, die Erfolgsgeschichte unserer Community weiterzuschreiben und unser gemeinsames Wachstum nachhaltig zu beschleunigen.“

## Die Tour-Stationen 2026 im Überblick

04. März	Wien	Leonardo Vienna Schönbrunn
11. März	Luzern	D4 Business Village
17. März	Berlin	Spreespeicher
19. März	Leipzig	URBN JUNGLE
24. März	Nürnberg	Sportpark Ronhof
26. März	München	smartvillage Bogenhausen
14. April	Hamburg	GINN Hotel Hamburg Elbspeicher
16. April	Dortmund	Kongress Dortmund
22. April	Hockenheim	Porsche Experience Center

An allen Veranstaltungstagen startet das Programm um 12:00 Uhr. Informationen zur Registrierung erhalten Interessierte unter <https://myaccess.events/starface2026/grow-together-tour-2026/register>.



*Unter dem Dach der neugegründeten Vertriebsorganisation Gamma Sales gehen die zur Gamma-Gruppe gehörenden Unternehmen STARFACE, estos und Gamma Deutschland vom 4. März bis 22. April erstmals gemeinsam auf Tour.*

## Ansprechpartner für Anfragen:

**H zwo B Kommunikations GmbH**  
Herr Michal Vitkovsky  
Nürnberger Str. 17-19  
91052 Erlangen  
Telefon: + 49 (0)9131 81281-25  
E-Mail: [michal.vitkovsky@h-zwo-b.de](mailto:michal.vitkovsky@h-zwo-b.de)  
Web: [www.h-zwo-b.de](http://www.h-zwo-b.de)

## Über Gamma Sales

Gamma Sales ist die gemeinsame Vertriebsorganisation der zur Gamma-Gruppe gehörenden Unternehmen STARFACE, estos und Gamma Deutschland. Ziel der Ende 2025 gegründeten Gesellschaft ist es, die Lösungen und Produkte der drei Hersteller in einem gemeinsamen, ausschließlich channelorientierten Vertrieb zu bündeln.

Partner profitieren bei Gamma Sales von einem ganzheitlichen Portfolio aus den Bereichen Connectivity, SIP-Trunking, PBX/Telefonie, UC & Collaboration sowie Integrationen für den ITK-Bereich.

Gamma Sales bietet ein Partnerprogramm mit fünf Partnerstufen (Entry, Professional, Expert, Elite und Strategic). Die Einstufung erfolgt auf Basis von Umsätzen und Zielvereinbarungen.

### **Gamma Communications Sales Germany GmbH**

Adlerstraße 61 · D-76137 Karlsruhe

Telefon: +49 721 50959-600

E-Mail: [info@gammasales.de](mailto:info@gammasales.de)

[www.gammacommunications.de](http://www.gammacommunications.de)